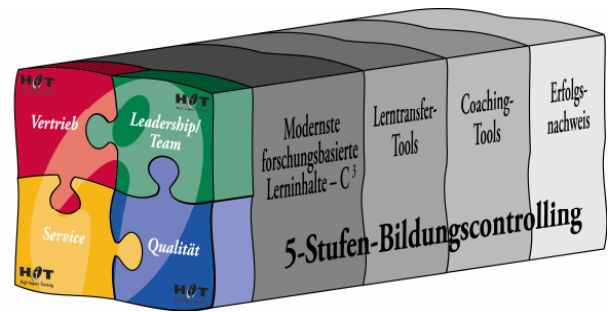


ANTWORTFAX

## „Ergebnisorientierung“

**An** Silvia Ebels, LearnVision, Emanuel-Leutze-Str. 21,  
40547 Düsseldorf

**Fax** +49 211 6959 168



### Ihre Kontaktdaten

Unternehmen	
Adresse	
Name	Funktion
Telefon	E-Mail

Bitte senden Sie uns Informationen zu folgenden Themen **kostenlos und unverbindlich** zu:

**Ja**

1. **Termin** zum Kennenlernen (mit neuester ROI-Studie)
2. **Benchmark:** Checkliste „Ergebnisorientierung“ zur Ermittlung Ihrer Optimierungspotenziale, entweder für:
  - Human Resources HR oder
  - Human Resources Development (Personalentwicklung)
3. **Checkliste „Ist Ihr Unternehmen bereit für ROI?“**
4. **Studie Lerntransfer C<sup>3</sup>**
5. **Sales Impact-Broschüren**
  - Si1 – Value-Based Selling: vom Produktverkauf zu wirtschaftlichem Verkauf
  - Si2 – Account Mgt: Alle Potenziale bei bestehenden Kunden nutzen
  - Si3 – Negotiation: Margen sichern
  - Si4 – Presentation: Abschlussraten erhöhen
6. **Leadership/Team Impact-Broschüren**
  - Li1 – Organisational Development: “Navigatoren” erzeugen, Prioritäten managen
  - Li2 – Coaching for Excellence: vom Managen zum Coachen, Kompetenzen ausbauen
  - Li3 – Group Leading: Teams effizient führen
  - Li4 – Group Interaction: Konflikte nutzen
  - Li5 – Relationship Management: Beziehungsmanagement

**Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme!**